

Благополучие
с
Партнерскими
программами

Работа с возражениями

Возражения могут быть различного рода; они могут возникнуть в начале или конце общения. Защитная реакция (обоснована она или нет) должна быть принята во внимание. Это и есть ответ на возражение.

Почему люди возражают?

1. Нежелание менять привычный вид деятельности.
2. Неверная оценка своего шанса на успех.
3. Искаженное представление о бизнесе в интернете.

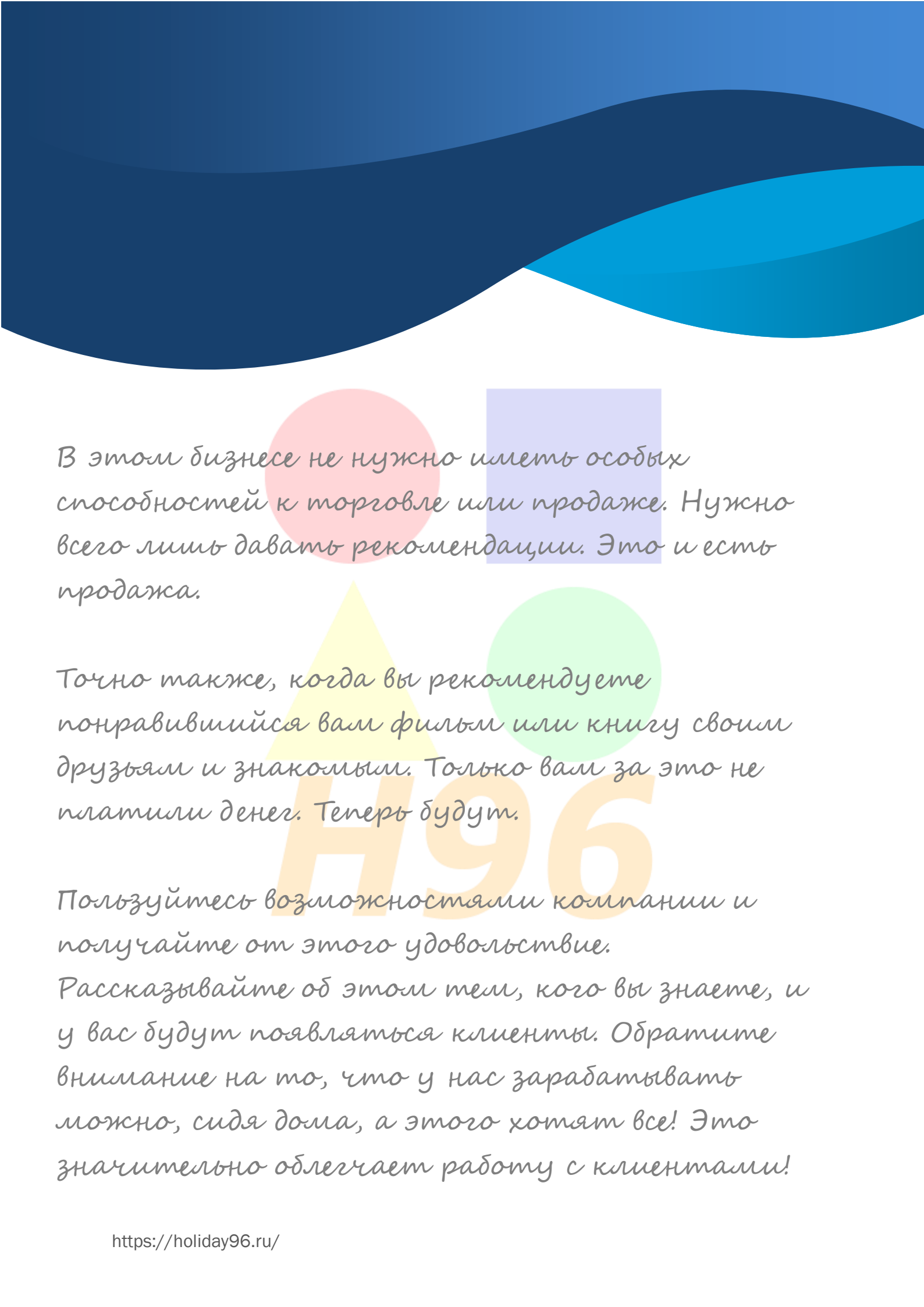


ТОП 20 часто встречающихся возражений в нашем бизнесе.

1. Я не умею продавать (предлагать).

Ответ. Я тоже этого не умел и боялся, пока не вступил в «Пример»! У нас Вы получите обучающий курс «Пример-курс», благодаря которому проблем с привлечением партнеров у Вас не возникнет!

Кроме того, наш проект основан на командной работе, Вы сможете получать опыт от Лидеров нашей команды, которые зарабатывают 5.000-10.000\$ в месяц.



В этом бизнесе не нужно иметь особых способностей к торговле или продаже. Нужно всего лишь давать рекомендации. Это и есть продажа.

Точно также, когда вы рекомендуете понравившийся вам фильм или книгу своим друзьям и знакомым. Только вам за это не платили денег. Теперь будут.

Пользуйтесь возможностями компании и получайте от этого удовольствие.

Рассказывайте об этом тем, кого вы знаете, и у вас будут появляться клиенты. Обратите внимание на то, что у нас зарабатывать можно, сидя дома, а этого хотят все! Это значительно облегчает работу с клиентами!

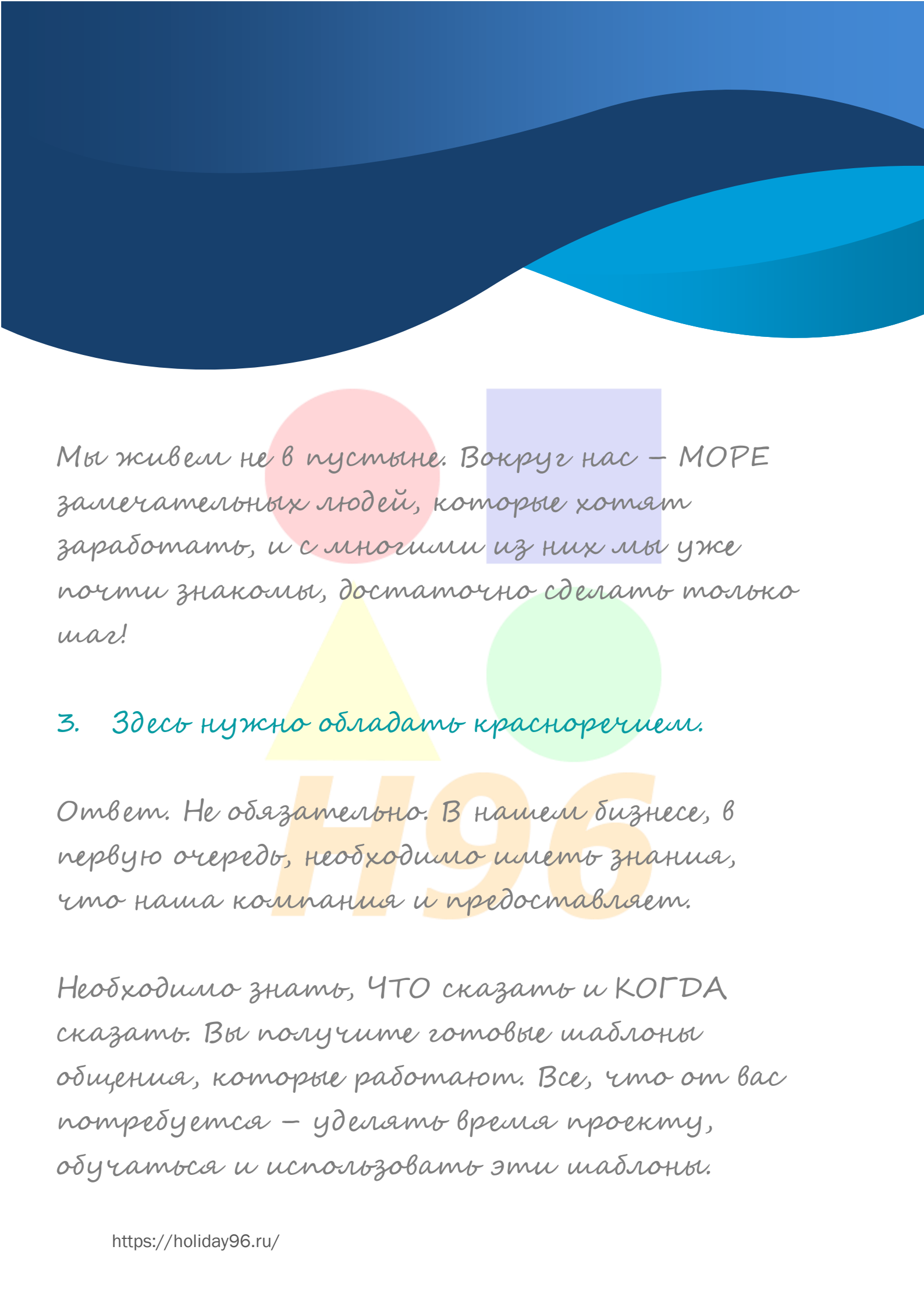


2. Здесь нужно иметь большой круг знакомых.

Ответ. Круг знакомых не играет решающей роли. Благодаря нашему гениальному маркетингу нужно пригласить всего лишь 2 человека.

Даже если поначалу у вас появится всего лишь три-четыре партнера по бизнесу, мы начнем работать с их кругом знакомых, и если у них тоже появится всего три-четыре партнера, ваша группа уже будет состоять из 12-20 человек.

А при правильной работе и обучении у вас будет приличный доход от такой группы.




Мы живем не в пустыне. Вокруг нас – МОРЕ замечательных людей, которые хотят заработать, и с многими из них мы уже почти знакомы, достаточно сделать только шаг!

3. Здесь нужно обладать красноречием.

Ответ. Не обязательно. В нашем бизнесе, в первую очередь, необходимо иметь знания, что наша компания и предоставляет.

Необходимо знать, ЧТО сказать и КОГДА сказать. Вы получите готовые шаблоны общения, которые работают. Все, что от вас потребуется – уделять время проекту, обучаться и использовать эти шаблоны.

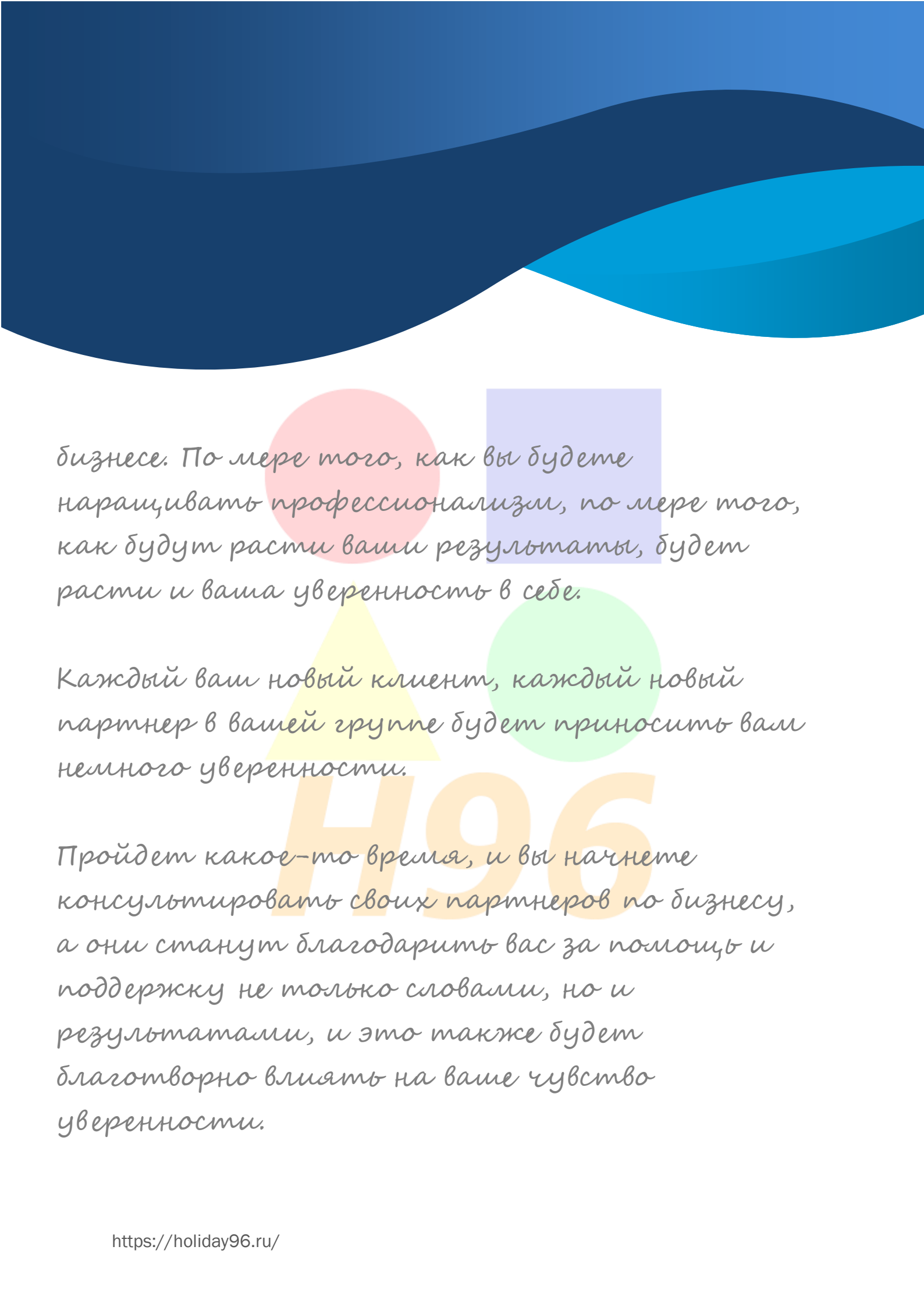


В бизнесе вы учитесь тому, что и как необходимо делать для продвижения по карьерной лестнице компании, а затем наша компания учит ваших партнеров. И все!

А что с красноречием? Да, оно со временем появляется. Сначала появляется доход, а потом красноречие. И дальше они растут вместе, помогая друг другу.

4. Здесь нужно быть уверенным в себе.


Ответ. Каким бы делом вы не занимались, уверенность в себе приходит с опытом, знаниями и результатом. Также и в нашем



бизнесе. По мере того, как вы будете наращивать профессионализм, по мере того, как будут расти ваши результаты, будет расти и ваша уверенность в себе.

Каждый ваш новый клиент, каждый новый партнер в вашей группе будет приносить вам немного уверенности.

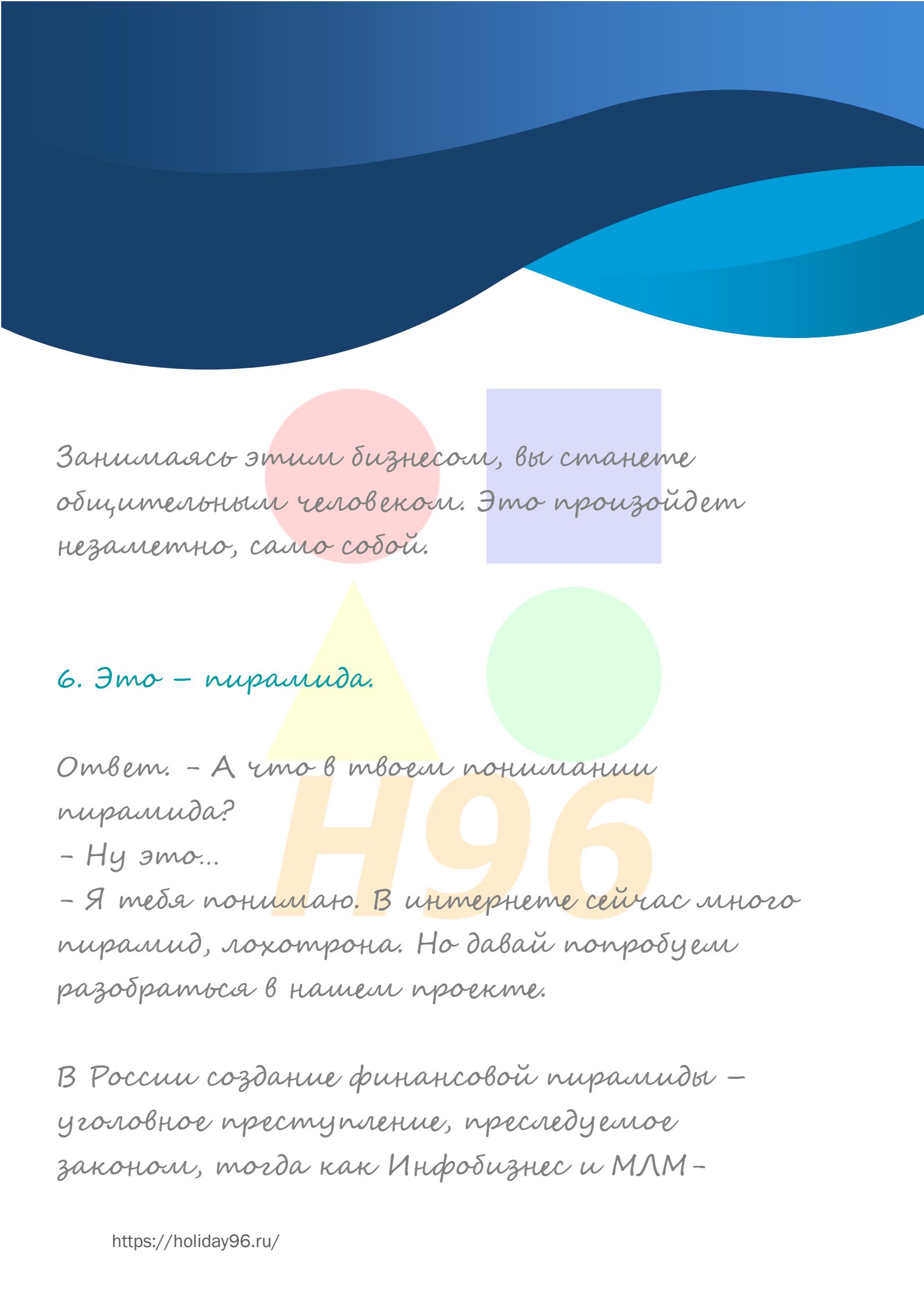
Пройдет какое-то время, и вы начнете консультировать своих партнеров по бизнесу, а они станут благодарить вас за помощь и поддержку не только словами, но и результатами, и это также будет благотворно влиять на ваше чувство уверенности.



Каждый раз, когда вы будете позволять себе и своим близким то, в чем раньше отказывали, когда вы будете видеть, что ваш доход становится еще больше, затем еще больше – вы будете становиться БОЛЕЕ уверенным в себе человеком.

5. Здесь нужно быть общительным человеком.

Ответ. Люди бывают более или менее общительными не только в силу своей индивидуальности, но также в зависимости от того, чем они занимаются.



Занимаясь этим бизнесом, вы станете общительным человеком. Это произойдет незаметно, само собой.

6. Это – пирамида.

Ответ. – А что в твоём понимании пирамида?

– Ну это...

– Я тебя понимаю. В интернете сейчас много пирамид, лохотрона. Но давай попробуем разобраться в нашем проекте.

В России создание финансовой пирамиды – уголовное преступление, преследуемое законом, тогда как Инфобизнес и МЛМ-



индустрия – легальные виды бизнеса.

Инфобизнес – это бизнес по продаже информации, которая решает проблемы целевой аудитории!

Каждый участник нашего проекта получает обучающий курс «Пример-курс», благодаря которому сможет стать Гуру продаж!

В МЛМ-индустрии основной задачей является привлечение партнеров в бизнес. Если же мы рассмотрим финансовые пирамиды, на примере МММ, то там не обязательно привлекать партнеров, можно просто вкладывать деньги и получать процент с вклада.



Но к какому-то моменту системе нечем будет выплачивать деньги участникам, и проект закроется.

У нас же такая ситуация невозможна, т.к. все расписано и проект стабильно получает 5% с каждой оплаты участника!

Таким образом, вы можете видеть, что Инфобизнес и МЛМ-Индустрия – это честный и легальный вид бизнеса, не имеющий с финансовыми пирамидами ничего общего.

7. *Моя соседка занималась этим – у нее не получилось.*



Ответ. Есть три условия для достижения успеха в нашем бизнесе:

- сильное желание улучшить свою жизнь.*
- открытость на встречу новым знаниям.*
- готовность действовать.*

Успех приходит лишь в том случае, когда все три вышесказанные условия сходятся воедино. Это означает, что в нашем бизнесе НЕ могут добиться хороших результатов:

- люди, смирившиеся с существующим положением вещей, либо недостаточно созревшие для перемен.*
- Те, кто закрыт для обучения (есть такие люди, типа «я всё знаю»).*



- Лентаи.

Неудача вашей соседки вовсе не означает, что у вас не получится.

8. Здесь нужно навязываться людям и уговаривать их.

Ответ. Если вы хотите добиться хороших результатов в бизнесе, навязываться людям и уговаривать их вам как раз не стоит.

Суть нашей деятельности заключается в том, чтобы дать людям информацию о том, как они могут поднять качественный



уровень своей жизни, а также о том, какую пользу и удовольствие они получают, пользуясь обучением в нашем проекте.

Наша задача – давать информацию и отвечать на вопросы.

Делать это имеет смысл тактично и с чувством собственного достоинства – только в этом случае люди могут пойти за нами.

Навязываясь же человеку и уговаривая его, можно разве что вызвать в нем раздражение и чувство внутреннего протеста.



9. *Здесь нужно ходить по учреждениям и предлагать проект.*

Ответ. В нашем бизнесе есть немало способов продвижения проекта. Каждый человек выбирает для себя такой стиль работы, который ему более всего подходит.

При этом большинство людей всё-таки работают со своими знакомыми.

А так как в нашем бизнесе для достижения успеха вовсе необязательно привлекать много людей, то чаще всего круга знакомых бывает вполне достаточно.

10. Вы будете иметь с меня деньги.

Ответ. Это не так. Да, я действительно заинтересован в вас; заинтересован в том, чтобы вы зарабатывали, и как можно больше.

Но только я буду не иметь с вас, а ВКЛАДЫВАТЬ в вас свое время, силы и знания.

Бизнес-план нашей компании справедлив. Заработок каждого человека рассчитывается исключительно в соответствии с ЕГО ДОСТИЖЕНИЯМИ, а это значит, что вы реально можете зарабатывать не только больше, чем я, но и больше, чем все те люди, что стоят надо мной.




11. Я не хочу заниматься этим бизнесом.
Мне это не интересно.

Ответ. Занимаясь построением бизнеса, вы СМОЖЕТЕ получать удовольствие. В сетевом бизнесе прекрасных результатов добиваются люди разных профессий.

Преподаватель получает удовольствие от передачи другим практических и нужных знаний.

Творческие личности реализуют себя, подготавливая яркие мероприятия.



Ценители интересного общения могут наслаждаться возможностью контактировать с позитивными успешными людьми.

Любители выступать перед публикой имеют возможность выступать на вебинарах, которые проводятся в нашем бизнесе регулярно.

Почувствуйте и вы все прелести нашего бизнеса на своем опыте! Ведь наш проект предлагает очень много возможностей!

Здесь не нужен тяжелый физический труд целыми днями. Работайте расслабленно 3-5



часов в день, и вы станете зарабатывать намного больше, чем на работе!

12. Я слишком занят, у меня нет времени.

Ответ. Я понимаю, что ты имеешь в виду, время действительно ценно.

Я точно так же чувствовал, что не могу найти время для нового дела, но, к своему удивлению, я понял, что этот бизнес очень гибкий, и, в начале, я посвящал ему совсем немного времени.



Результат потраченного времени в инфобизнесе многократно превышает все ожидания.

В нашем проекте достаточно уделять 3 часа в день, чтобы со временем выйти на стабильный пассивный доход.

И самое главное ты сам себе хозяин.

Нет никаких начальников, распорядка дня. Ты сам себе хозяин, сам строишь свой график, у тебя появится время для семьи, друзей, отдыха, развлечений. И в финансовом плане будет все в порядке.




13. У меня нет денег.

Ответ. Все зависит от того, как отнестись к этому предложению.

В свое время меня тоже смущал вопрос первоначальных затрат денег для собственного дела, но я решил сделать этот шаг и заплатил 10\$ для того, чтобы начать этот бизнес.

За эту сумму я получил обучение, инструменты, программы и многое другое, что способствовало достижению успеха в бизнесе, но это не главное.




Главное то, что это действительно мой собственный бизнес с прекрасными возможностями – и всего за 10\$. А сейчас я зарабатываю намного больше.

Разве это большая сумма для того, чтобы начать свое дело?

14. Я не смогу вывести деньги из проекта!

В нашем проекте деньги не нужно выводить, они моментально поступают на кошелек. С нашим проектом сотрудничает международная платежная система Payeer.



Зачем бы я тебя приглашал, если бы они не поступали? Делать мне больше нечего, чем тратить свое время на всякий лохотрон.

15. Какая выгода проекту?

Проекту выгодно, чтобы ты зарабатывал, потому что, если ты будешь зарабатывать, то станешь инвестировать в более дорогие планы.

Не забывай, что 5%, вложенных тобой средств идут в проект. Кроме того, ты привлекаешь партнеров, с которых проект точно также будет получать 5%.



16. Проект недолгосрочный.

- Почему ты так считаешь?
- Ну, мало ли? (что-то в этом роде)
- Проект получает огромную прибыль, и ему нет смысла закрываться.

Он создавался в течение длительного времени, вложено немало сил и денег в его создание и развитие.

Сертификат о легальности подтверждает, что наш проект всерьез и надолго! Сетевые проекты очень устойчивы: нет никаких затрат на их содержание, на них не влияют



никакие факторы (экономические кризисы, политика и т.д.).

17. А сколько ты заработал?

Если вы еще не заработали, то:

Вариант 1. Пока звезд с неба не хватает, но свои несколько \$ в день стабильно приходят.

Если вы заработали, то:

Вариант 2. Делаете себе скрины с доходами, снимаете видео-отзывы и показываете их клиенту.



18. Я не хочу обучаться!

Понимаешь, ты не сможешь заработать деньги, если не будешь ориентироваться в той или иной сфере.

В интернете очень много проектов. И по статистике в них не зарабатывают 95% людей.

Безусловно, в наше время много лохотронов, но проектов, где можно заработать намного больше. Тем не менее, люди там не зарабатывают!



Это происходит потому, что людей в таких проектах никто не обучает! Они не знают, что делать.

В нашем проекте не такое образование, как в Школах или ВУЗах. Безусловно, школьное образование нужно каждому, но, к сожалению, оно не приносит деньги.

А у нас каждый человек получает практические знания, алгоритмы, позволяющие, следуя определенным шагам, добиться успеха в той или иной деятельности.

Участие в интернет-проектах не дает уверенности в завтрашнем дне. Они могут



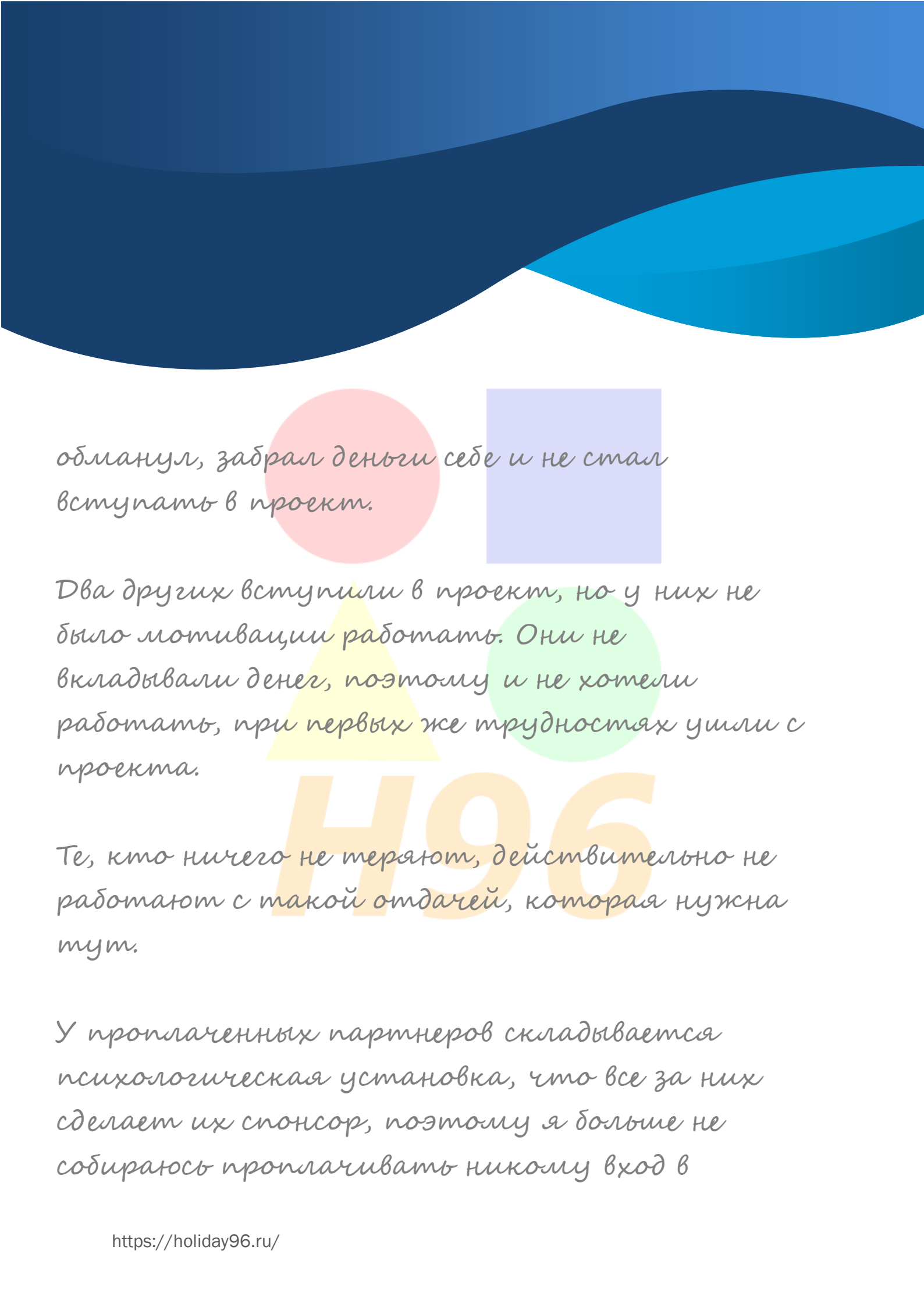
закрываться. Умение ориентироваться в интернете и зарабатывать деньги – это навык, он останется с тобой навсегда.

Наша задача показать правду, а не заставлять в нее верить.

19. Оплати за меня!

Я набираю команду серьезных людей и будущих Лидеров. Если ты не можешь инвестировать в себя 10\$, то о каком сотрудничестве может идти речь?

Раньше я имел подобный опыт. Проплатил троим людям. В итоге один из них меня




обманул, забрал деньги себе и не стал вступать в проект.

Два других вступили в проект, но у них не было мотивации работать. Они не вкладывали денег, поэтому и не хотели работать, при первых же трудностях ушли с проекта.

Те, кто ничего не теряют, действительно не работают с такой отдачей, которая нужна тут.

У проплаченных партнеров складывается психологическая установка, что все за них сделает их спонсор, поэтому я больше не собираюсь проплачивать никому вход в



проект. И никто тебе не проплатит. Я сам оплачивал обучение! Почему мы не можем войти в проект на равных условиях?

20. Это секта.

Ответ. Нет, это не секта, это серьезный бизнес, серьезная компания. Если секта дает мне возможность зарабатывать, то пусть тогда это будет секта.